

Commercial Fruits et Légumes

Chargé du développement Import/Export

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, au sein d'une équipe de 5 personnes, votre challenge sera de créer une nouvelle gamme de produits d'import. Vous aurez également en charge le développement du portefeuille clients France et Export.

1 MISSION :

- Responsable du sourcing de nouveaux produits d'importation complémentaires à la production française.
- Apporter de nouveaux clients par une prospection intensive.
- Prendre en charge la gestion du portefeuille Export
- Participer au développement du chiffre d'affaire généré par les clients déjà existants.
- Négocier avec différents types de comptes (grande distribution, grossistes traditionnels, industrie ...)
- Suivre les réalisations, évaluer les résultats, les analyser par rapport aux objectifs et à la concurrence.
- Participer à la bonne cohésion de l'équipe, et plus globalement, être un vecteur de la bonne marche de la PME.

2 LE PROFIL :

- Formation supérieure IUT ou BTS type Force de vente, Tech de Co, Ecole de Commerce, et/ou une formation alliant commerce et agroalimentaire, type CFL....
- Maîtrise des réseaux sourcing et débouchés pour les produits d'import.
- Parfaite connaissance des circuits de distribution des fruits et légumes frais
- 3 à 5 ans d'expérience minimum dans un secteur similaire.
- Anglais indispensable et LV2 recommandée.
- Fort tempérament commercial.
- Sensibilité aux problématiques spécifiques liées aux PME et au secteur des produits frais agricoles.
- Une expérience réussie dans le management d'une équipe commerciale serait un plus.
- Maîtrise de l'outil informatique.

Rémunération à négocier en fonction de l'expérience du candidat.

Statut : Cadre

Envoyer CV et lettre de motivation par courrier ou email à recrutement@ferrier.fr sous la référence COMEI